

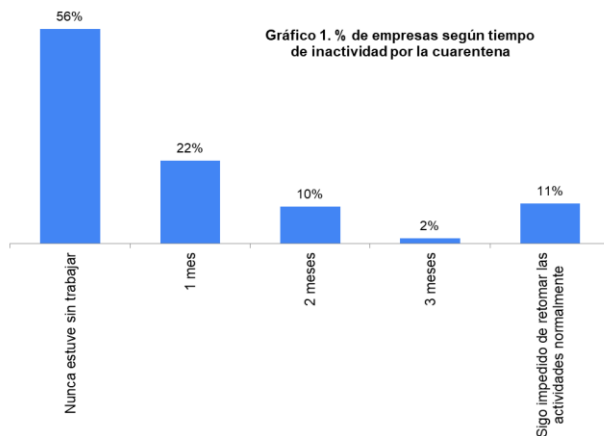
INFORME DE PRENSA

A CUATRO MESES DEL AISLAMIENTO SOCIAL PREVENTIVO OBLIGATORIO

DIAGNÓSTICO DE SITUACION DE ASOCIADOS

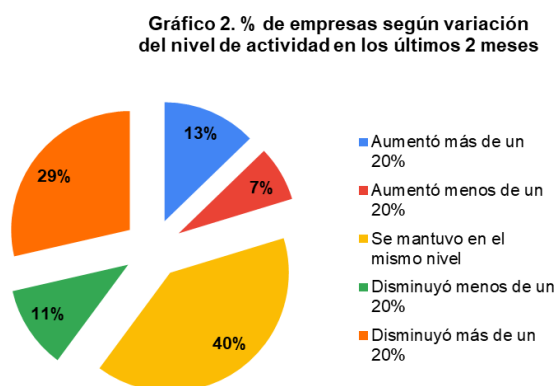
El presente informe surge del tercer relevamiento realizado entre las empresas asociadas a la UIBB entre el 13 y el 15 de julio. Se indagó acerca del tiempo de inactividad, la evolución del nivel de actividad, el riesgo de cierre, el impacto de un retroceso de fase y la modalidad de pago del medio aguinaldo. Consistió en una encuesta telefónica y/o vía email, obteniendo respuestas de alrededor de 140 empresas asociadas a la institución, con una amplia cobertura de rubros y tamaños de firma.

TIEMPO EN QUE LAS EMPRESAS ESTUVIERON SIN TRABAJAR DESDE QUE SE INICIÓ LA CUARENTENA HASTA QUE PUDIERON RETOMAR NORMALMENTE LAS ACTIVIDADES.

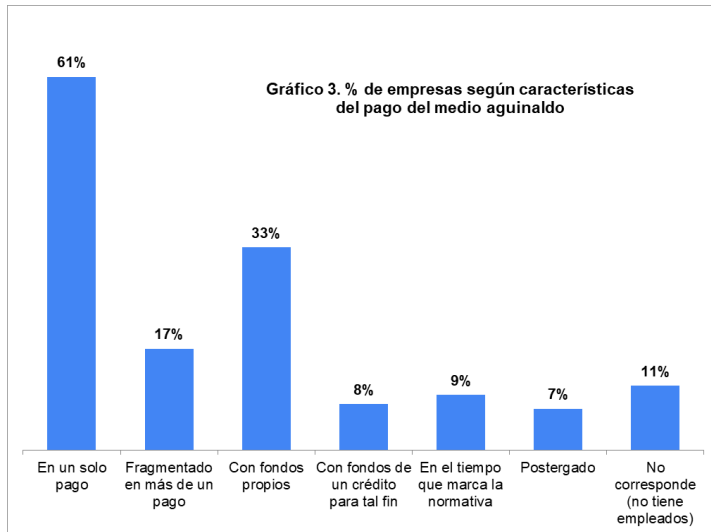


Se destaca que más de la mitad de las firmas respondió que no tuvo restricciones en su operación. La liberación gradual de actividades se refleja en los % cada vez menores de no operatividad. El 11% de empresas que no está trabajando normalmente no se refiere tanto a prohibiciones sino a condiciones (movilidad, horarios).

VARIACIÓN APROXIMADA DEL NIVEL DE ACTIVIDAD RESPECTO A MEDIADOS DE MAYO. Conjunto de variables tales como producción, ventas, cobranzas, etc.



En los últimos 2 meses, el nivel de actividad principalmente se mantuvo (40%) o disminuyó en algún grado (40%), contra un 20% que manifestaron aumentos. La explicación principal es una menor demanda generalizada de bienes y servicios por el aislamiento, lo que deriva en menor producción en las firmas industriales y de servicios.

MODALIDAD DE PAGO DEL MEDIO AGUINALDO DEL MES DE JULIO.


Ante la disminución en el nivel de actividad, una de las mayores preocupaciones consistió en saber cómo afrontarían los asociados el pago del medio aguinaldo de julio. Las respuestas de las empresas indicaron que mayoritariamente no presentan grandes problemas para abonarlo, ya que predominan las modalidades de un solo pago y con fondos propios. El 17% que pagará fragmentado, el 8%

que pagará con fondos de un crédito y el 7% que pagará postergado, podrían estar indicando falta de liquidez producto de la ruptura de la cadena de pagos.

IMPACTO NATIVO DE RETROCEDER A FASE 1.

IMPACTO NEGATIVO DEL RETROCESO A FASE 1				
Variable analizada	Alto	Medio	Leve	Nulo
Nivel de Actividad	53%	20%	12%	15%
Cadena de pagos	52%	23%	10%	15%
Conflictividad laboral	35%	21%	17%	27%
Rentabilidad de la empresa	57%	17%	13%	13%

Un eventual retroceso a Fase 1 representaría sin dudas un impacto negativo para las empresas. A través de esta pregunta se buscó medir el grado de negatividad de tal medida (hipotética) y a la vez comprender qué variables de la empresa serán las más golpeadas. Se observa que la variable menos impactada es la conflictividad laboral (44% de impacto leve-nulo), y por otro lado, la más golpeada es la rentabilidad de la firma (57% de impacto alto).

Gráfico 4.1. % de empresas según impacto del retroceso a Fase 1 en nivel de actividad

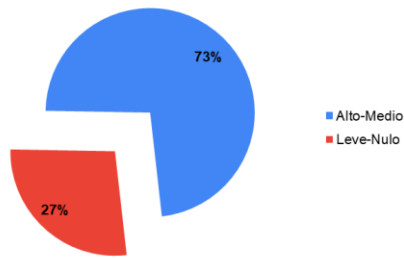


Gráfico 4.2. % de empresas según impacto del retroceso a Fase 1 en la cadena de pagos

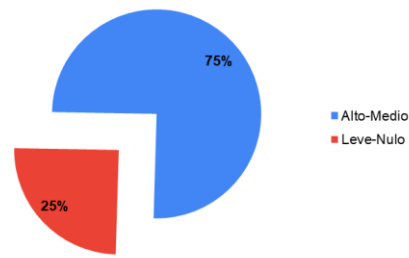


Gráfico 4.3. % de empresas según impacto del retroceso a Fase 1 en conflictividad laboral

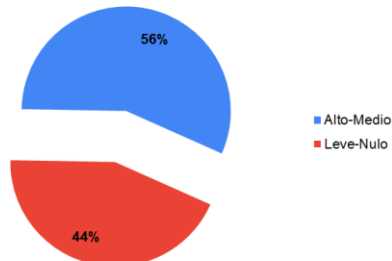
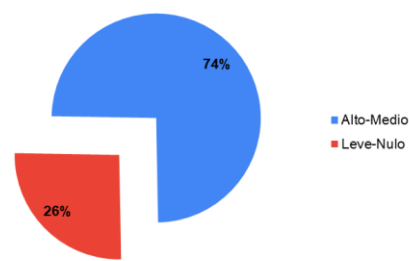
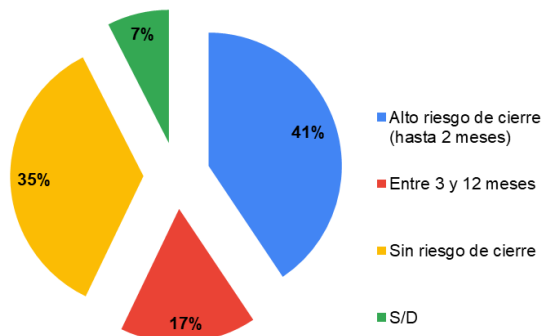


Gráfico 4.4. % de empresas según impacto del retroceso a Fase 1 en su rentabilidad



RIESGO DE CIERRE EN LA FASE ACTUAL SIN AYUDA EXTERNA.

Gráfico 6. % de empresas según riesgo de cierre



De continuar la cuarentena con la modalidad actual, un 41% de empresas revela necesitar ayuda externa para mitigar el riesgo de cierre, mientras que otro 17% indica que con fondos propios su supervivencia no supera un año. Claramente este riesgo de cierre se potenciaría con un retroceso de fase, así como con condiciones más adversas de la economía.

COMENTARIOS FINALES

- Este tercer relevamiento entre los asociados ha permitido conocer la evolución de las empresas luego de casi cuatro meses de aplicación de las medidas de aislamiento. Si bien es cierto que la mayoría de los rubros industriales han podido regularizar su operatoria en mayor o menor grado, las condiciones generales de la economía muestran que aún falta para recuperar los niveles de actividad pre-pandemia.
- Este hecho claramente impacta en el riesgo de cierre, sobre todo en las micro y pymes industriales y de servicios conexos. De allí la importancia de seguir acompañando a las

empresas que más lo necesitan para alejar este riesgo ya que la caída en el número de firmas impactará directamente sobre el empleo y la recaudación.

- También resulta importante destacar que todas las empresas industriales informaron que se encuentran trabajando con protocolos para prevenir el COVID-19, minimizando los riesgos de contagio. Es por esto que un eventual retroceso de fase presentaría más desventajas que ventajas.

